

Все, что может стать платформой – станет платформой. Это настолько невероятно убедительно: «платформенные» компании растут быстрее, учатся быстрее, быстрее адаптируются и так далее. Если вы не сделаете платформу, ктото другой вас опередит.

Устаревшие институты должны понять, что у них действительно мало времени, чтобы принять этот путь. Потому что если они не делают этого, кто-то другой сделает это в их секторе экономики. Они могут начинать пилотные проекты и эксперименты самостоятельно, они могут говорить о своих проблемах и звать «конкурентов» попробовать посотрудничать с ними таким образом

Робин Чейз - Основатель самой большой в мире каршеринговой компании Zipcar

# Проблемы с транзакциями в цепочке поставок

## Неэффективность

Один контракт дублируется каждым участником цепочки поставок. Время, затрачиваемое каждым участником на регистрацию и сверку транзакций, замедляет движение капитала и учет прибыли на протяжении всей цепочки поставок.

#### Высокая стоимость

Дублирование действий и потребность в проверке транзакций увеличивают расходы. Привлечение посредников при улаживании спорных ситуаций еще больше увеличивает расходы на взаимодействие и дополнительно задерживает процесс сверки для других участников сети.

#### **Уязвимость**

Участники настолько тесно связаны друг с другом, что любое нарушение в системе одного из участников может сказаться на всех остальных участниках сети.

Возможные инциденты включают в себя мошенничество, кибератаки и обычные ошибки. Они подрывают доверие, делают невозможным автоматическую верификацию и идентификацию активов.



Особенностью **цифровой экономики** является то, что основной товар **ЦЭ** – это информация. Отсюда следует, что **ЦЭ** существует и функционирует согласно законам информационного обмена

**Ценность информации** – разность между вероятностью достижения цели до и после получения информации.

$$V = \frac{P - p}{1 - p}$$

- 1.  $V = V_{max}$  ценность информации не меняется со временем;
- 2.  $V = V_{max}(1 e^{-\alpha t})$  ценность информации со временем возрастает;
- 3.  $V = V_{max}/e^{\beta t}$  ценность информации со временем убывает;
- 4.  $V = V_{max}(1 e^{-\alpha t})/e^{\beta t}$  ценность информации сначала возрастает, а затем убывает (при  $\alpha > \beta$ )

# Теория информации

#### Генерация информации:

Данные (D) – это варианты выбора. Информация (I) – это выбранный вариант из массива данных.

$$D \rightarrow I$$

Количество информации, по Шенону (при генерации):

$$I = -\sum_{i=1}^{N} p_i \cdot \log_2 p_i$$

где n – количество вариантов;  $p_i$  – вероятность i-го варианта;

$$i = 1, 2, ... n$$
.

Если варианты равновероятны, то есть  $p_i = 1/n$ ,  $I = \log_2 n$ 

# Приступите к планированию перехода на кооперативные сетевые структуры уже сейчас

#### Одними из первых внедрите новую технологию, сделав следующее:

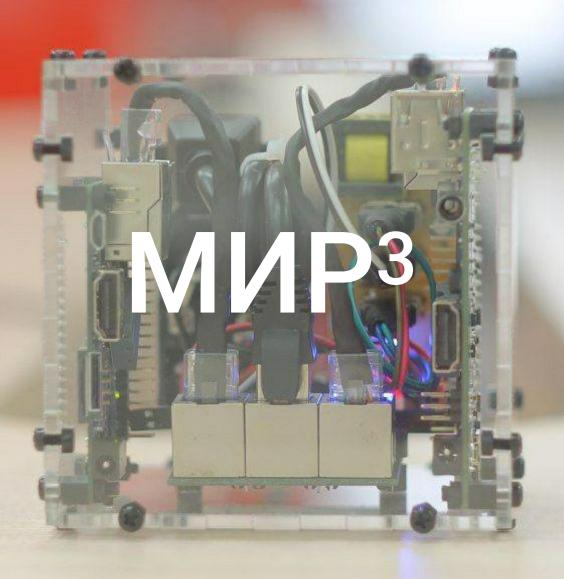
- Определите самые очевидные сценарии использования
- Определите те точки, в которых особенности блокчейна могут дать немедленный результат
- Используйте дизайнерское мышление, чтобы упростить работу пользователей и создать пробные версии

#### Инициируйте коллективное обсуждение, чтобы выработать единые стандарты:

- Изучите роль кооперативных сетевых структур и возможные способы перераспределения фондов. Решите, какую роль готова играть ваша команда в формировании и регулировании более обширных деловых сетей
- Примите блокчейн в качестве новой среды ведения бизнеса, а сотрудничество в качестве оптимального способа работы, а затем решите, с кем вы хотите сотрудничать при создании оптимальной деловой сети

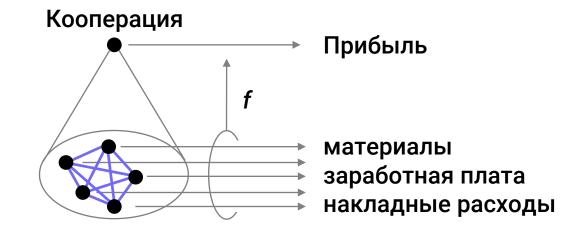
#### Оцените перспективность направлений бизнеса на основе ясных моделей:

- Найдите новые источники получения кооперативных выгод вместо бизнес-моделей, которые перестали работать с появлением блокчейна, например используйте ценообразование в зависимости от фактического объема потребления и микроплатежи
- Изучите, как новые услуги и приложения на основе блокчейна могут заменить, дополнить или расширить возможности имеющихся моделей получения выгод
- Проанализируйте, как блокчейн может положительно сказаться на других технологиях, таких как анализ больших данных, интернет вещей и облачные вычисления



Гиперсети обобщают понятия сетей и гиперграфов и состоят из геометрических структур, известных как реляционные симплексы или гиперсимплексы.

Основание гиперсимплекса содержит множество элементов одного уровня, а его вершина образуется описанием их отношений и приобретает интегральные свойства, делающие ее элементом сети более высокого уровня.



\*Гиперсети это естественное расширение графов, гиперграфов и сетей

# Технологии токенизации









## Odoo IPFS Cluster МИР Kubernetes

- Кластеры экономических сетевых структур на базе одноплатных вычислительных устройств
- Платформа сборки субъектов развития цифровой экономики
- Распределенные вычисления



#### Рост выручки Моделирование выручки в Рост лояльности клиентов через самообслуживание привязке к тарифам Управление Сегментация Защита Рост точности Рост доступности спросом клиентов данных дохода данных Стратегический Тактический Превентивные методы Аналитика Валидация кооперативной выгоды режимов данных Телемеханика **Аналитика** Совершенствование производства управления отклонениями Телеметрия Опыт совместных Эффект от интеграции проектов Снижение затрат

## Основные партнеры

**Основные** процессы

Предлагаемая ценность

**Технологии отношений** 

**Целевые** группы

Кооперативные сетевые структуры Консалтинг Конфигурирации Модели Тотальная токенизация Репутационные, антропные активы Инициаторы изменений, социальные шапероны

### Основные ресурсы

Экономические субъекты, цифровые активы

#### Каналы распределения

**Events, Roadshow** 

## Структура затрат

Социальная концессия (антагонизм коммерческой концессии)

### Потоки доходов

Gateway's (шлюзы ассетов)
Оператор Обмена Цифровых Активов
(экономическая система)

# Ценообразование

## $\Sigma = (K\kappa + \Pi p + 3o + 3n + Hn + Mr + HP + Чn)k$

- **Кк** Компоненты кластера // 20% Материалы.
- $\Pi p$  Расходы неучтенные // 5% Прочие расходные материалы.
- 30 Затраты на оборудование // 5% Затраты на содержание, ремонт и обновление оборудования.
- **Зп** Заработная плата // 10% Зарплата участников.
- **Нл** Налоги // 50% Фонд Безусловного Базового Дохода.
- *МГ* Маркетинг // 5% Затраты на рекламу и прочие способы привлечения клиентов.
- *Hp* Изменение внешних условий // 2% Непредвиденные расходы.
- **Чп** Прибыль // 5% Чистая прибыль концессии участников.
- $oldsymbol{k}$  Надстройка стоимости // коэффициент горизонта неопределенности

# Иститут Цифровой Экономики им. Глушкова В.М.



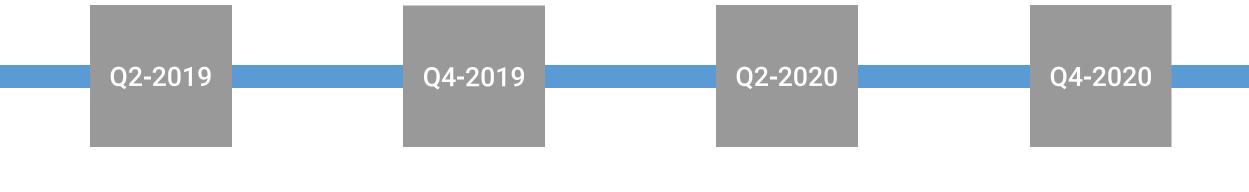
Ярослав Логинов



Роман Иноземцев



Григорий Слынько



Оптимизация кубсат узлов

НИОКР кооперативных сетевых структур Переход на конвергентный механизм взаимодействия

Пределы предсказуемости динамики субъектов ЦЭ

# Экосистема гиперсети



## ПРИРОДА

Для сохранения природного капитала, управления экологическими активами и обязательствами



#### ЧЕЛОВЕК

Для развития социоантропосферы, определяющего вектор развития собственно человека и человечества



## ОБЩЕСТВО

Для поиска универсальных принципов и практических методов коэволюции сложных социальных систем



#### ТЕХНОЛОГИИ

Для социальной рефлексии над конвергентными технологиями на социальную сферу и природу человека



#### Иноземцев Роман Олегович

Заместитель руководителя Департамента Цифровых платформ

АНО Институт Развития Цифровой Экономики 105082, Россия, г. Москва, Спартаковская пл. д.14, корп. 3, оф. 3203

github.com/mir-one dao@mir.one

+7(911)299-80-02

